

PAGRINDINĖ INFORMACIJA APIE PIRKIMĄ

Pirkimo pavadinimas	AB „Via Lietuva“ ilgalaikės strategijos parengimo paslaugos
EcoCost numeris	

KAINOS IR KOKYBĖS SANTYKIO KRITERIJAI

1. Tiekėjų pasiūlymai bus vertinami ir ekonomiškai naudingiausias pasiūlymas bus išrenkamas pagal **kainos ir kokybės** santykį, vadovaujantis šiais kriterijais:

Vertinimo kriterijai, kriterijaus žymuo, aprašymas		Lyginamasis svoris ekonominio naudingumo įvertinime	Kriterijaus funkcinio parametro lyginamasis svoris (pagal poreikį)
Vertinimo kriterijaus pavadinimas ir žymuo	Kriterijaus aprašymas		
Pirmas kriterijus	A Kaina (neįskaitant PVM)	A = 40	
Antras kriterijus	B Specialistų patirtis	B = 30	
Trečias kriterijus	C Interviu su komandos koordinatoriumi	C = 30	

EKONOMINIO NAUDINGUMO APSKAIČIAVIMAS

2. Ekonominis naudingumas (kainos ir kokybės santykis) apskaičiuojamas sudedant ekonominio naudingumo balus, skirtus už kainą (A), specialistų patirtį (B), Interviu su komandos koordinatoriumi (C) naudojamus vertinant Paslaugų teikėjo pasiūlymą.

$$S = A + B + C$$

PARAMETRŲ APRAŠYMAS IR VERTINIMAS

3. Pirmas kriterijus. Kaina (neįskaitant PVM) (A)

Šio kriterijaus tikslas – įvertinti siūlomų paslaugų kaštus. Paslaugų teikėjo (toliau – Teikėjas) kaina (neįskaitant PVM) (A) vertinimo tikslais laikoma visa siūloma paslaugų kaina (neįskaitant PVM), į kurią įskaičiuotos visos Teikėjo išlaidos, mokėtinos sumos, mokesčiai (neįskaitant PVM) ir rinkliavos, susijusios su paslaugų teikimu.

Pasiūlymo kainos (A) balai apskaičiuojami mažiausios pasiūlytos kainos (A_{\min}) ir vertinamo pasiūlymo kainos (A_p) santykį padauginant iš kainos lyginamojo svorio:

$$A = \frac{A_{min}}{A_p} \times 40$$

4. Antras kriterijus. Specialistų patirtis (B)

Šio kriterijaus tikslas – įvertinti Teikėjo pasiūlytų specialistų, atitinkančių minimalius kvalifikacinius reikalavimus, papildomą patirtį paslaugoms atlikti. Vertinama specialistų patirtis, viršijanti minimalius kvalifikacinius reikalavimus, skaičiuojant specialistų kompetencijas, papildomas įvykdytas sutartis/projektus, ar sutartis, kuriose specialistai dalyvavo atlikdami reikalaujamas funkcijas, įrodančias didesnę specialistų patirtį negu nurodyta ir reikalaujama kvalifikacijos reikalavimuose.

Pastaba:

- Visi Teikėjo pasiūlyti specialistai turi būti dedikuoti perkamų paslaugų teikimui. Norint pakeisti siūlomus specialistus sutarties galiojimo laikotarpiu, turės būti pasiūlytas specialistas, turintis lygiavertę ar aukštesnę kvalifikaciją, pateikti tai įrodantys dokumentai bei gautas Užsakovo patvirtinimas, kad siūlomas specialistas yra tinkamas ir atitinka Pirkimo metu Teikėjo pasiūlytą kvalifikaciją;
- Visi vertinami specialistai, kuriems skiriami balai už patirtį, turi būti tie patys, kurie nurodomi grindžiant Dalyvio atitiktį minimaliems Dalyvių kvalifikacijos reikalavimams;
- Į specialistų patirties vertinimą nėra traukiami projektai, kurie nurodomi grindžiant Dalyvio atitiktį minimaliems Dalyvių kvalifikacijos reikalavimams;
- Kiekvienoje pozicijoje vertinama tik vieno specialisto patirtis. Balai specialistams yra skiriami tik už projektus ir/ar sutartis, kurie yra įvykę ir/ar įvykusios per paskutinius 3 metus iki pasiūlymų pateikimo termino pabaigos. Vertinamas projektas turi būti pasibaigęs, t. y., turi būti pasirašytas paslaugų suteikimo priėmimo-perdavimo aktas.

Specialistų patirties (B) balas apskaičiuojamas Teikėjo pasiūlytų specialistų patirties balų sumos (Bp) ir maksimalaus specialistų patirties balų sumos santykį padauginant iš specialistų patirties lyginamojo svorio:

$$B = \frac{B_p}{15} \times 30$$

4.1. Komandos koordinatorius (projekto vadovas)

Kriterijus	Kriterijaus atitikimo lygis	Skiriami balai
4.1.1. Per paskutinius 3 metus (skaičiuojant iki pasiūlymų pateikimo termino pabaigos) vadovavo arba buvo atsakingas už strateginio konsultavimo paslaugų teikimo sutartį ar projektą, kurio vertė ne mažesnė nei 100 000,00 EUR (be PVM). Paslaugos suteiktos Europos Sąjungos, Europos Laisvosios Prekybos Asociacijos šalyse ir/ar Jungtinėje karalystėje veikiančiai bendrovei ar įmonių grupei	Įgyvendintos 2 sutartys bent 2 šalyse	1
	Įgyvendintos 3 sutartys bent 2 šalyse	2
	Įgyvendintos 4 ar daugiau sutartys bent 2 šalyse	3

Kriterijus	Kriterijaus atitikimo lygis	Skiriami balai
4.1.2. Per paskutinius 5 metus vadovavo strateginio konsultavimo paslaugų teikimui arba studijų rengimui vienoje iš šių sričių: <ul style="list-style-type: none"> • Kelių tinklo valdymas; • Kelių tinklo plėtra; • Kelių tinklo skaitmenizavimas, kelių tinklo sąsajos su kitomis transporto rūšimis; • Eismo organizavimas. 	Įgyvendinta 1 sutartis	1,5
	Įgyvendinta 2 ar daugiau sutarčių	3
Maksimalus balų skaičius už Komandos koordinatoriaus (projektų vadovo) kriterijus		6

4.2. Kelių sektoriaus ekspertas

Kriterijus	Kriterijaus atitikimo lygis	Skiriami balai
4.2.1. Per paskutiniuosius 3 metus (skaičiuojant iki pasiūlymų pateikimo termino pabaigos) yra dalyvavęs ar buvo atsakingas už bent 1 strateginių konsultacijų teikimo paslaugų sutartį įmonei ar įmonių grupei, kuri veikia kelių tinklo valdymo srityje ir/arba kelių tinklo plėtros srityje ir/arba kelių tinklo skaitmenizavimo srityje ir/arba kelių tinklo sąsajos su kitomis transporto rūšimis srityje ir/arba eismo organizavimo srityje, kurios vertė ne mažesnė nei 70 000,00 EUR (be PVM). Paslaugos suteiktos Europos Sąjungos, Europos Laisvosios Prekybos Asociacijos šalyse ir/ar Jungtinėje karalystėje veikiančiai įmonei ar įmonių grupei.	Įgyvendintos 2 sutartys bent 2 šalyse	1
	Įgyvendintos 3 sutartys bent 2 šalyse	2
	Įgyvendintos 4 ar daugiau sutartys bent 2 šalyse	3
4.2.2. Per paskutinius 5 metus dalyvavo teikiant strateginio konsultavimo paslaugas arba rengiant studijas, susijusias su kelių tinklo valdymu ir/arba plėtra ir/arba skaitmenizavimu ir/arba kelių tinklo sąsajomis su kitomis transporto rūšimis ir/arba eismo organizavimu.	Įgyvendinta 1 sutartis	1
	Įgyvendinta 2 ar daugiau sutarčių	2
Maksimalus balų skaičius už Kelių sektoriaus eksperto		5

4.3. Finansų ekspertas

Kriterijus	Kriterijaus atitikimo lygis	Skiriami balai
4.3.1. Per paskutiniuosius 3 metus (skaičiuojant iki pasiūlymų pateikimo termino pabaigos) yra dalyvavęs ar buvo atsakingas už konsultacijų teikimą vykdant bent 1 sutartį dėl įmonės ar įmonių grupės finansinio modeliavimo ir/arba investicinių galimybių vertinimo ir/arba rinkos tendencijų prognozių sudarymo ir/arba strateginio planavimo paslaugų teikimo, kai sutarties vertė ne mažesnė nei 70 000,00 EUR (be PVM).	Įgyvendintos 2 sutartys bent 2 šalyse	1
	Įgyvendintos 3 sutartys bent 2 šalyse	1,5
	Įgyvendintos 4 ar daugiau sutartys bent 2 šalyse	2
Maksimalus balų skaičius už Finansų eksperto kriterijus		2

4.4. Turto valdymo ekspertas

Kriterijus	Kriterijaus atitikimo lygis	Skiriami balai
4.4.1. Per paskutiniuosius 3 metus (skaičiuojant iki pasiūlymų pateikimo termino pabaigos) yra dalyvavęs ar buvo atsakingas už bent 1 turto valdymo konsultacijų teikimo sutartį kelių tinklo valdymo ir/arba plėtros ir/arba skaitmenizavimo ir/arba kelių tinklo sąsajų su kitomis transporto rūšimis ir/arba eismo organizavimo veiklos srityse veikiančiai įmonei arba įmonių grupei, kurios vertė ne mažesnė nei 70 000,00 EUR (be PVM). Paslaugos suteiktos Europos Sąjungos, Europos Laisvosios Prekybos Asociacijos šalyse ir/ar Jungtinėje karalystėje veikiančiai bendrovei ar įmonių grupei.	Įgyvendintos 2 sutartys bent 2 šalyse	1
	Įgyvendintos 3 sutartys bent 2 šalyse	1,5
	Įgyvendintos 4 ar daugiau sutartys bent 2 šalyse	2
Maksimalus balų skaičius už Turto valdymo eksperto kriterijus		2

Pildoma specialistų patirties lentelė:

Teikėjo siūlomų specialisto – (nurodyti siūlomo specialisto pareigų pavadinimą, vardą ir pavardę) patirtis projektuose per pastaruosius 3 metus (iki paraiškų pateikimo termino pabaigos)						
Eil. Nr.	Projekto (sutarties, kurios pagrindu vykdytas projektas) pavadinimas ir Nr. (jei yra)*	Tiksli projekto (sutarties, kurios pagrindu vykdytas projektas) vykdymo pradžios ir pabaigos data	Užsakovas (paslaugų gavėjas)	Trumpas projekto (sutarties, kurios pagrindu vykdytas projektas) aprašymas	Siūlomo specialisto funkcijos įgyvendinant projektą (sutartį, kurios pagrindu vykdytas projektas)	Projekto (sutarties, kurios pagrindu vykdytas projektas) vertė eurais (neįskaitant PVM)
Projektas, kurio pagrindžiami būtini kvalifikaciniai reikalavimai						
Projektai, kuriais pagrindžiamas Teikėjo pasiūlymo ekonominis naudingumas						

Pastaba: Kilus įtarimui Perkančioji organizacija turi teisę paprašyti Teikėjo pateikti papildomus dokumentus, patvirtinančius paslaugų suteikimą, t.y. paslaugų gavėjų pažymą, kuriose būtų nurodytos suteiktų paslaugų bendros sumos, datos, paslaugų gavėjai, ar paslaugos buvo suteiktos tinkamai, priėmimo – perdavimo aktus ir pan.

5. Trečias kriterijus. Interviu su komandos koordinatoriumi (C)

Šio kriterijaus tikslas – įvertinti komandos koordinatoriaus viziją, gebėjimus ir supratimą apie Užsakovo prašomas suteikti paslaugas. Komandos koordinatoriaus interviu bus atliekamas nuotoliniu būdu, truks ne ilgiau nei 1 valandą. Interviu bus vertinamas Užsakovo paskirtų atstovų, kurie kartu po interviu nuspręs, kokį vertinimą (balais) suteikti už komandos koordinatoriaus pristatymą.

Interviu pradžioje, komandos koordinatorius atlieka ne ilgesnį kaip 20 min. trukmės pristatymą atskleidžiant savo ir komandos patirtį, atstovaujama bendrovę bei detalizuojant požiūrį į pirkimo objektą – pristatoma, kaip suprantamas šis pirkimas, vizija paslaugų išpildymui, kaip, kokiais etapais ir remiantis

	EKONOMINIO NAUDINGUMO KRITERIJAI	
		Puslapis 5 iš 6
		5 priedas

kokia metodika būtų suteikiamos paslaugos ir kita aktuali informacija, parodanti supratimą apie perkamų paslaugų pobūdį.

Teikėjas pats pasirenka, kokiomis vizualinėmis priemonėmis (pritaikomomis nuotoliniam pristatymui) atliks pristatymą (MS Power point skaidrės ar kt. programos ir būdai) bei dėl pristatymo priemonių apimties, išskyrus nurodytus laiko ribojimus. Užsakovui paprašius, Teikėjas turi atsiųsti savo paruoštą pristatymą el. paštu. Interviu bus įrašomas, tačiau tik vidiniais Užsakovo tikslais, siekiant užtikrinti objektyvumą ir nešališkumą.

Teikėjui ne vėliau kaip 2 darbo dienas prieš susitikimą bus pateikiamas preliminarių klausimų sąrašas, kurių pagrindu bus vykdomas interviu.

Interviu su komandos koordinatoriumi (C) balas apskaičiuojamas Teikėjo komandos koordinatoriaus interviu metu surinktų taškų sumos (C_p) ir maksimalaus interviu metu galimų gauti taškų sumos santykių padauginant iš specialistų patirties lyginamojo svorio:

$$C = \frac{C_p}{6} \times 30$$

5.1. Interviu su komandos koordinatoriumi balai

Kriterijus	Kriterijaus atitikimo lygis	Skiriami balai
5.1.1. Komandos koordinatoriaus atliktas ne ilgesnis kaip 20 min. trukmės pristatymas, atskleidžiant savo ir komandos patirtį, atstovaujama bendrovę ir detalizuojant požiūrį į pirkimo objekto - pristatoma, kaip suprantamas pirkimas, vizija paslaugų išpildymui, kokiais etapais, terminais ir remiantis kokia metodologine prieiga būtų suteikiamos paslaugos ir kita aktuali informacija, parodanti supratimą apie perkamų paslaugų pobūdį.	Pristatymas atliktas nestruktūruotai, nepristatomos visos prašomos temos, aiškiai neišskiriami paslaugų suteikimo etapai ir terminai. Pateikiama informacija yra paviršutiniška bei sunkiai suprantama, neaktuali pirkimo objektui ir Užsakovo siekiams. Naudojami vizualiniai elementai sukurti nekokybiškai (neįskaitomi, nesuprantami, informacija pateikta nekoncentruotai)	0
	Pristatyme atliepiamos visos prašomos temos, tačiau glaustai ir generalizuotai. Pateikiamai informacijai trūksta aiškumo, konkretumo ir nuoseklumo, paslaugų teikimo etapai ir terminai tik iš dalies atitinka Užsakovo poreikius, pateikiama informacija tik iš dalies aktuali pirkimo objektui ir Užsakovo siekiams. Naudojamiems vizualiniams elementams trūksta kokybės susisteminant informaciją	1
	Pristatyme atliepiamos visos prašomos temos, išsamiai jas pristatant. Pateikiama informacija, tame tarpe paslaugų teikimo etapai ir terminai, aiški, konkreti ir nuosekli, aktuali pirkimo objektui ir Užsakovui. Naudojami vizualiniai elementai kokybiški, informacija suprantama ir aiškiai susisteminta	2
	Pristatyme atliepiamos visos prašomos temos, Teikėjas pademonstruoja Užsakovo poreikių supratimą bei pasidalina vertingomis įžvalgomis dėl pirkimo objekto elementų, metodologinės prieigos, pateikiamas nuoseklus, pirkimo objekto tikslus numatytais terminais leidžiantis pasiekti paslaugų suteikimo tvarkaraštis, pristatomi efektyvūs darbo organizavimo metodai. Pateikiama informacija aiški, nuosekli, suprantama, aktuali pirkimo objektui, pateikiami aktualūs pasiūlymai, kaip pagerinti Užsakovo norimas gauti paslaugas.	3

Kriterijus	Kriterijaus atitikimo lygis	Skiriami balai
	Naudojami vizualiniai elementai kokybiški, informacija lengvai suprantama ir aiškiai susisteminta	
5.1.2. Komandos koordinatoriaus atsakymai į klausimus, parodantys Užsakovo poreikių supratimą ir jų išpildymo viziją, atsakant į klausimus po pristatymo.	Komandos koordinatorius neatskleidžia Užsakovo poreikių supratimo, atsakymai nerišlūs, pernelyg platūs ir sunku suprasti esmę	0
	Komandos koordinatorius iš dalies supranta Užsakovo poreikius, atsakymai aktualūs, tačiau per platūs arba nepakankamai išsamūs	1
	Komandos koordinatorius supranta Užsakovo poreikius, atsakymai kokybiški, struktūruoti, parodo gerą Užsakovo poreikių supratimą ir pasiruošimą, pakankamai išsamiai atsakoma į klausimus	2
	Komandos koordinatorius puikiai supranta Užsakovo poreikius, geba juos reflektuoti, atsakymai kokybiški, struktūruoti, parodo gerą temos supratimą ir pasiruošimą, pakankamai išsamūs, pasiūlomi patobulinimai ir alternatyvos paslaugų teikimui (jei aktualu klausime)	3
Maksimalus balų skaičius už interviu su Komandos koordinatoriumi kriterijus		6